

# Motorwelt

## Der neue Biker-Boom

Immer mehr entdecken ihre Lust aufs Motorrad – wie Sie jetzt sicher durchstarten  
*Seite 40*

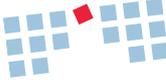
## Bahn frei für Retter

Sie dürfen rasen, bei Rot über die Ampel – aber nur, wenn Menschen in Not sind  
*Seite 48*

## Mit 6 PS auf Tour

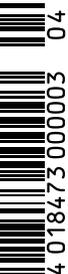
Genussreise mit der Vespa durch die Toskana – der Heimat des Kultrollers  
*Seite 54*

Sonderdruck für

 **bridging IT**  
Menschen Methoden Lösungen

# E-Autos: Reif für die Zukunft?

Sie sind leise, sparsam und abgasfrei, aber noch nicht perfekt. Viele Autofahrer fragen sich jetzt, ob sie umsteigen sollen: Wir geben Tipps – dazu Dauertests und Preisvergleich *Seite 18*



**Klaus Baumgärtner** ist Geschäftsführer einer IT-Beratungsfirma



## INTERVIEW

# Tesla als Dienstwagen

**Herr Baumgärtner, Sie haben Ihren Mitarbeitern den fast 100 000 € teuren Tesla als Dienstwagen angeboten. Wie haben die Kollegen reagiert?**

Die Reaktionen unserer Mitarbeiter waren sehr positiv. Es gab nur Diskussionen um das Bild, das ein solches Fahrzeug dem Kunden vermittelt, der vielleicht gerade in seiner Firma den Rotstift angesetzt hat. Aber der Tesla Model S ist schlicht alternativlos: Er ist das einzige Langstrecken-Elektroauto am Markt. Wir haben aktuell zehn dieser Modelle im Unternehmen.

**Was hat Sie auf die Idee gebracht, das kostspielige Experiment zu wagen?**

Wir wollten aus unseren Erfahrungen ein neues Beratungsangebot ableiten, nämlich anderen Firmen bei der Elektrifizierung ihrer Flotten zu helfen.

**Wie kommen Ihre Mitarbeiter mit den Autos im Alltag zurecht?**

Zu unserer eigenen Überraschung haben

wir noch keine wirklichen Beeinträchtigungen feststellen können. Allerdings muss der Fahrer genau planen, wann und wo er lädt. Bislang hat aber keiner der Mitarbeiter den Tausch bereut. Es gibt sogar neue Interessenten.

**Um wie viel teurer ist ein Tesla Model S im Vergleich zu einem konventionellen Dienstwagen dieses Preisniveaus, etwa dem sonst üblichen 5er-BMW, der Mercedes E-Klasse oder einem Audi A6?**

Unser Finanzierungsmodell führt monatlich zu einer höheren Belastung von circa 250 € je Fahrzeug.

**Fangen Sie die Finanzierungslücke irgendwie auf?**

Manche Fahrer haben einer minimal höheren Zielvorgabe zugestimmt. Generell rechnen wir aber mit einem verbesserten unternehmerischen Erfolg, den wir den höheren Kosten der elektrifizierten Flotte dann gegenrechnen.